

HMD

அரையாண்டுத் தேர்வு - 2022  
மதுரை மாவட்டம் - நமன் : 21-12-2022  
வணிகவியல் மதிப்பெண்கள்: 90

12 - ஆம் வகுப்பு

நேரம்: 3.00 மணி

(பிரிவு - I)

(20\*1=20)

- அனைத்து வினாக்களுக்கும் விடையளிக்கவும்
- அறிவியல் பூர்வ மேலாண்மை கோட்பாட்டை உருவாக்கி வளர்த்தவர்  
அ) லீபோயல் ஆ) டேலர் இ) மேயோ ஈ) ஜேக்கப்
  - குறியிலக்கு மேலாண்மை செயற்குறையின் முதல் நிலை எது?  
அ) முக்கிய முடிவு பகுதியை நிர்ணயிப்பது ஆ) நடவடிக்கைகளை மதிப்பீடு செய்வது  
இ) குறிக்கோள்களுடன் வளங்களைப் பொருத்துவது ஈ) அமைப்பின் குறிக்கோள்களை வரையறுப்பது
  - நிதிச் சந்தை வணிக நிறுவனங்களுக்கு----- உதவுகிறது  
அ) நிதிகளை திரட்டுவதற்கு ஆ) பணியாட்களை தேர்வு செய்வதற்கு  
இ) விற்பனையை அதிகரிப்பதற்கு ஈ) நிதித் தேவையை குறைப்பதற்கு
  - மூலதன சந்தை -----ஐ வழங்குவதில்லை  
அ) குறுகிய கால நிதி ஆ) கடனுறுதி பத்திரங்கள் இ) சமநிலை நிதி ஈ) நீண்ட கால நிதி
  - நம்பிக்கையற்ற ஊகவணிகர்கள் என்பவர் அ) மான் ஆ) கரடி இ) காளை ஈ) வாத்து
  - செபியின் தலைமையகம் \_\_\_\_\_ ஆகும்.  
அ) கல்கத்தா ஆ) மும்பை இ) சென்னை ஈ) தில்லி
  - பணி மாற்றம் என்பது ஒரு \_\_\_\_\_ ஆட்சேர்ப்பு வளமாகும். அ) அக வள ஆ) புற வள  
இ) புறத்திறனீட்டல் ஈ) மேலே குறிப்பிடப்பட்ட எதுவும் இல்லை.
  - சமூக சந்தைப்படுத்துதல் என்பது \_\_\_\_\_ யுடன் தொடர்புடையது  
அ) சமூகம் ஆ) சமூக வகுப்பு இ) சமூக மாற்றம் ஈ) சமூக தீமை
  - நுகர்வோர் பாதுகாப்புச்சட்டம் நடைமுறைக்கு வந்த நாள்  
அ) 01.01.1986 ஆ) 01.04.1986 இ) 15.04.1987 ஈ) 15.04.1990
  - ஒரு நிறுவனத்திற்குள் உள்ள காரணிகள் \_\_\_\_\_ குழல் ஆகும். அ) அக சிந்தனையாளர்கள்  
ஆ) புற நோக்கியான் இ) சக மனிதர்கள் ஈ) மேற்கூறிய அனைத்தும்
  - பொருளின் மீதான உரிமை என்பது  
அ) பொருளின் உடைமை ஆ) பொருளைப் பாதுகாத்தல்  
இ) பொருளின் மீதான உரிமை பாத்தியம் வைத்திருப்பவர் ஈ) இவற்றில் எதுமில்லை
  - எது கொணர்்பவர் பத்திரமாக இருக்க முடியாது?  
அ) காசோலை ஆ) கடனுறுதிச்சீட்டு இ) மாற்றுச் சீட்டு ஈ) மேற்கூறிய ஏதும் அல்ல
  - கீழ்க்குறிப்பிடப்பட்டவைகளில் எது உற்பத்திக் காரணி?  
அ) நிலம் ஆ) உழைப்பு இ) தொழில்முனை ஈ) மேற்கூறிய அனைத்தும்
  - \_\_\_\_\_ திட்ட அறிக்கையில் துணிகரம் செய்வதற்கான நெறிமுறை உள்ளடக்கியது.  
அ) வங்கியர் ஆ) அரசு இ) கடன் அளிக்கும் நிறுவனங்கள் ஈ) தொழில் முனைவோர்
  - முந்தைய பங்குதாரர்களுக்கு எந்தவித கட்டணமும் இன்றி வெளியிடும் பங்குகள்  
அ) ஊக்கப்பங்குகள் ஆ) சாதாரணப் பங்குகள்  
இ) உரிமைப் பங்குகள் ஈ) முன்னுரிமைப் பங்குகள்
  - ஒரு தனியார் கம்பெனி குறைந்தது \_\_\_\_\_ இயக்குனர்கள் இருக்க வேண்டும்  
அ) ஏழு ஆ) ஐந்து இ) மூன்று ஈ) இரண்டு
  - நிறுமத்தின் ஆண்டுப் பொதுக் கூட்டத்தில் \_\_\_\_\_ க்கு பேச உரிமை இல்லை.  
அ) தனிக்கையாளர் ஆ) பங்குநர் இ) பகரார் ஈ) இயக்குனர்
  - பொருத்துக.  
1) இடமாற்றம் - i) வயது முதிர்வு அ) i ii iii iv  
2) பதவி உயர்வு - ii) விளம்பரங்கள் ஆ) ii iii iv i  
3) தக்க வைத்தல் - iii) பணி மூப்பு இ) iv iii i ii  
4) நேரடி வளங்கள் - iv) உபரி அல்லது பற்றாக்குறை ஈ) iii i ii iv

HMD 12 COMMERCE PAGE - 1

19. கூற்று (A): தகுந்த பணிக்கு தகுதியான நபர்களை தேர்வு செய்தபின் நிர்வாகத்தின் அடுத்த கட்ட பணி சரியான பயிற்சிக்கு ஏற்பாடு செய்ய வேண்டும்  
காரணம் (R): சில பணியாளர்களுக்கு வேலை பற்றிய அனுபவம் இருக்கும் மற்றவர்களுக்கு வேலை பற்றிய அனுபவம் இருக்காது  
அ) A மற்றும் R சரி மேலும் R என்பது A யிற்கான சரியான விளக்கம்  
ஆ) A மற்றும் R சரி மேலும் R என்பது A யிற்கான தவறான விளக்கம்  
இ) A சரி ஆனால் R தவறு ஈ) A தவறு ஆனால் R சரி
20. பொருத்தான ஒன்றை கண்டறிக  
அ)வணிகத் தாள்கள் ஆ)கருவூல சீட்டு இ)கடவீட்டுப் பத்திரம் ஈ)தங்க முனை பத்திரங்கள்  
பிரிவு - II (7\*2=14)

குறிப்பு: ஏதேனும் ஏழு கேள்விகளுக்குப் பதிலளிக்கவும். வினா எண். 30 ற்கு கட்டாயமாக பதிலளிக்கவும்.

21. மேலான்மைக் கருவிகளைப் பட்டியலிடுக  
22. மூலதனச் சந்தையின் பங்கேற்பாளர்கள் யார்?  
23. துணைத் தரகர் என்றால் என்ன?  
24. ஆட்சேர்ப்பு முறையில் வேட்டையாடுதல் என்றால் என்ன?  
25. சந்தையிடுகை கலவையில் வரைவிலக்கணம் தருக.  
26. கலப்படத்திற்கு இரண்டு எடுத்துக்காட்டுகள் தருக.  
27. உலகமயமாக்கலின் ஏதேனும் மூன்று நன்மையை எழுதுக.  
28. தெளிவான தொழில் முனைவோருக்கு உதாரணம் தருக.  
29. எந்த இயக்குனர் செயல் இயக்குனராக செயல்பட முடியும்?  
30. அனைத்து அரசாங்க சேவைகளையும் மின்னணு முறையில் கிடைக்கச் செய்வதற்காக அறிமுகப்படுத்தப்பட்ட திட்டத்தின் பெயர் என்ன?

பிரிவு - III

(7\*3=21)

குறிப்பு: ஏதேனும் ஏழு கேள்விகளுக்குப் பதிலளிக்கவும். வினா எண். 40 ற்கு கட்டாயமாக பதிலளிக்கவும்.

31. குறியிலக்கு மேலான்மையின் இயல்புகளை எழுதுக.  
32. இரண்டாம் நிலைச்சந்தை - சிறு குறிப்பு வரைக.  
33. வணிக இரசீதின் வகைகளை விவரி.  
34. மான் மற்றும் முடவாத்து - விளக்குக.  
35. மன அழுத்த நேர்காணல் என்றால் என்ன?  
36. தனியிடச்சந்தை பற்றிய செயல்பாடுகள் விளக்கு  
37. செயற்கைப் பற்றாக்குறை என்றால் என்ன?  
38. அரசியல் சூழ்நிலை காரணிகள் யாவை?  
39. சிறப்பு தீர்மானம் என்றால் என்ன?  
40. மணிமாறன் என்பவர் சித்தார்த் என்பவரோடு ஒரு குறிப்பிட்ட ஓவியம் சேஷி என்பவரிடமிருந்து கிடைத்தால் விற்பனை செய்கிறேன் என்று ஒப்பந்தத்தில் ஈடுபட்டால் இது எவ்வகை சரக்கை சார்ந்தது அதன் பொருள் தருக

பிரிவு - IV

(5\*7=35)

அனைத்து வினாக்களுக்கும் விடையளிக்கவும்

41. நவீன மேலான்மைக் கோட்பாடுகளை விவரி. (ஏதேனும் ஐந்து) (அல்லது)  
பங்குகள் மற்றும் கடன் பத்திரங்கள் இடையே உள்ள வேறுபாடுகள் ஏதேனும் ஐந்து தருக  
42. பணிசார் தொழில்முனைவோரின் தன்மையை விவரி. (அல்லது)  
பல்வேறு வகையான நிதிச் சந்தைகளை விவரிக்க. (ஏதேனும் ஐந்து)  
43. செபியின் பணிகளை விவரி. (ஏதேனும் ஐந்து). (அல்லது)  
பயிற்சியின் பல்வேறு முறைகளை விவரி. (ஏதேனும் ஐந்து)  
44. காசோலை மற்றும் மாற்றுச்சீட்டினை வேறுபடுத்துக. (ஏதேனும் ஐந்து) (அல்லது)  
சந்தையிடுகையின் பரிணாம வளர்ச்சி பற்றி விவரி. (ஏதேனும் ஐந்து)  
45. நுகர்வோர் எவ்வாறு சுரண்டப்படுகிறார்கள்? (அல்லது)  
வியாபாரத்தின் நுண்ணிய சூழல் காரணிகளை விளக்குக.  
46. பல்வேறு வகையான சோதனைகளை சுருக்கமாக விளக்குக. (ஏதேனும் ஐந்து) (அல்லது)  
பல்வேறு வகையான நிறம கூட்டங்களை விளக்குக.  
47. திருமதி. புஷ்பலதா என்பவர் புதிய தொழில் ஒன்றை தொடங்க விரும்புகிறார் அவர் தொழில் பயணத்தில் எதிர்கொள்ளும் ஏதேனும் ஐந்து சவால்களை விளக்கவும் (அல்லது)  
மாதிரியை காண்பித்து விற்கப்படும் சரக்கை பொருத்தவரை, நிபந்தனைகளுக்கு உட்பட்டு வாங்குபவர் பொருளை விற்பவருக்கு திருப்பி கொடுக்க முடியுமா? காரணம் கூறுக.

+2 வணிகவியல் அரையாண்டுத் தேர்வு டிசம் - 22  
சரியான விடை

1. (ஆ) டேலர்
2. (ஈ) அமைப்பின் குறிக்கோள்களை வரையறுப்பது
3. (அ) நிதிகளை திரட்டுவதற்கு
4. (அ) குறுகிய கால நிதி
5. (ஆ) கரடி
6. (ஆ) மும்பை
7. (அ) அகவள
8. (ஆ) சமூக வகுப்பு
9. (இ) 15.04.1987
10. (அ) அக சிந்தனையாளர்கள்
11. (இ) பொருளின் மீதான உரிமை பாத்தியம் வைத்திருப்பவர்
12. (ஆ) கடனுறுதி சீட்டு
13. (ஈ) மேற்கூறிய அனைத்தும்
14. (ஈ) தொழில் முனைவோர்
15. (அ) ஊக்கப் பங்குகள்
16. (ஈ) இரண்டு
17. (இ) பகராளர்
18. (இ) iv iii i ii
19. (அ) A மற்றும் R சரி மேலும் R என்பது A யிற்கான விளக்கம்
20. (இ) கடனீட்டு பத்திரம்

ஏதேனும் 7 வினாக்களுக்கு விடையளி  $7 \times 2 = 14$

21. மேலாண்மைக் கருவிகள்: கணக்கியல், வணிகச்சட்டங்கள், உள்வியல், புள்ளியியல், பொருளியியல், தரவுச் செயலாக்கம்

22. மூலதனச் சந்தையின் பங்கேற்பாளர்கள்:

தனிநபர், நிறுமங்கள், அரசு வங்கிகள், இதர நிதி நிறுவனங்கள்

23. துணைத் தரகர்: என்பவர் பங்கு மாற்றகத்தின் உறுப்பினரின் முகவராகச் செயல்படுபவர். தன்னை அமர்த்திய முதல்வருக்கு அதாவது உறுப்பினருக்கு வியாபாரத்தை பெற்றுத்தந்து அதற்காகக் கழிவு பெறுவார்.

24. வேட்டையாடுதல்: போட்டி நிறுவனங்களில் உள்ள பணியாளர்களுக்கு நிதி மற்றும் நிதிசாராத சலுகைகளை கூடுதலாக வழங்கி அப்பணியாளர்களை கவர்ந்து பணியில் அமர்த்துவது வேட்டையாடுதல் ஆகும்.

25. சந்தையிடுகை கலவை வரைவிலக்கம் தருக. ஜெரோமி எம்.சி. கார்தோ கூற்றுப்படி சந்தையிடுகைக் கலவை நான்கு கூறுகளைக் கொண்டுள்ளது. அவை பொருள் கூறுகள், விலைக் கூறுகள், இடக்கூறுகள் மற்றும் விற்பனை

மேம்பாட்டுக் கூறுகளை உள்ளடக்கியது

26. கலப்படத்திற்கு இரண்டு எ.கா: தேங்காய் எண்ணெயில் பாமாயில் கலப்பது. மிளகுடன் பப்பாளி விதை சேர்ப்பது.

27. உலமயமாக்கலின் ஏதேனும் மூன்று நன்மைகள் வெளிநாட்டு ஒத்துழைப்பை கூட்டுதல். சந்தை விரிவாக்கம். தொழில்நுட்ப வளர்ச்சி

28. தெளிவான தொழில் முனைவோருக்கு உதாரணம் தருக.

அம்பானி, சேஷாத்திரி, ஜாம்செட் டாடா, பிர்லா, TV சுந்தரம் ஜயங்கார், நாராயண மூர்த்தி

29. எந்த இயக்குனர் செயல் இயக்குனராக செயல்பட முடியும்? இவர் நிறுமத்தின் முதன்மை தலைமை அதிகாரி என்ற பொறுப்பை வகிக்கிறார். இவர் நிறுமத்தின் நோக்க நிலையை அடையும் பொருட்டு தேவையான அனைத்து முடிவுகளையும் எடுக்கும் பொறுப்பை வகிக்கிறார்.

30. டிஜிட்டல் இந்தியா திட்டம்

ஏதேனும் 7 வினாக்களுக்கு விடையளி :  $7 \times 3 = 21$

31. குறியிலக்கு மேலாண்மையின் இயல்புகள்:

சமுதாய குறிக்கோள்களுடன் அமைப்பின் குறிக்கோள்களை தொடர்புபடுத்துதல்.

நோக்கத்தை மாற்ற அதிகாரத்துடன் இருப்பவர்களுடன் ஆலோசனை செய்கிறது, நம்பிக்கை, நல்லெண்ணம் மற்றும் விருப்பத்திற்கேற்ப செயல்படுவதற்குரிய ஒரு சூழலை ஊக்குவிக்கிறது.

32. இரண்டாம் நிலைச் சந்தை ஏற்கனவே வெளியீடு செய்யப்பட்ட பங்குகளுக்கான சந்தை இரண்டாம் நிலைச் சந்தை ஆகும்.

இதில் பங்கு மாற்றகம் ஒரு முக்கியமான நிறுவனம் ஆகும்.

நிதி கோருதலின் வெளியீட்டுக் கால அடிப்படையில் செயல்படும்.

33. வணிக இரசீதின் வகைகள்:

தேவை மற்றும் பயன்பாட்டு இரசீதுகள், உள்நாட்டு மற்றும் அயல்நாட்டுகள் இரசீதுகள், இருப்பிட மற்றும் வழங்கல் இரசீதுகள்.

34. கலை மான்:- கலைமான் ஊக வணிகர் முன்னெச்சரிக்கை உடையவர். ஒரு நிறுமத்தின் பங்குகள் முனைமத்தில் விற்கப்படும் போது அதைப்பெற்று விற்கக் கூடியவர். இவர் முனைம வேட்டையாளர் என்று அழைக்கப்படுகிறார்.

முடவாத்து:- தம் நடவடிக்கையால் உள்ள இடப்பாடுகளைத் தீர்ப்பதில் போராடிக் கொண்டிருக்கிற கரடி ஊக வணிகரே முடவாத்து எனப்படுகிறார்.

35. மன அழுத்த நோக்காணல்: விண்ணப்பதாரரிடம் வேண்டும் என்றே மன அழுத்தம் தரும் வகையில் கேள்விகள் கேட்கப்படும், உணர்ச்சிகளைக் கட்டுப்படுத்துதல் மற்றும் அழுத்தத்தை சமாளிக்கும் திறனை சோதிக்க இத்தகைய நோக்காணல் நடத்தப்படுகிறது.

36. தனியிடச்சந்தை பற்றி விளக்குக.

உண்மையில் இது ஒரு சந்தையே அல்ல. குறிப்பிட்ட ஒரு பிரிவு வாடிக்கையாளர்களின் தேவைகளை பூர்த்தி செய்ய தேவையான அனைத்து முயற்சிகளின் செயல்பாடாகும்.

எ.கா: விளையாட்டுச் சேனல்கள் அதற்காக மட்டும் ஏற்படுத்தப்படுகிறது.

37. செயற்கைப் பற்றாக்குறை வணிகர்கள் தேவைக்கு அதிகமான அளவு சரக்குகளை இருப்பு வைத்திருந்தாலும் கூட தங்கள் கடைகளின் முகப்பில் இருப்பில்லை எனும் பெயர் பலகையை வைப்பது செயற்கைப் பற்றாக்குறை ஆகும்.

38. அரசியல் சூழ்நிலை காரணிகள்: சட்டம், நிர்வாகம் மற்றும் நீதித்துறை ஆகிய மூன்று காரணிகளும் வணிகத்தின் மீது ஆதிக்கம் செலுத்துவதோடு வணிகத்ததை பாதிக்கவும் செய்கிறது.

39. சிறப்புத் தீர்மானம்: ஒரு முடிவை நிறைவேற்ற கூட்டத்திற்கு வருகை புரிந்துள்ள பங்குநர்கள் எண்ணிக்கையில் 75 சதவீதம் நபர்கள் முடிவிற்கு சாதகமாக வாக்களித்தால் அது சிறப்புத் தீர்மானம் ஆகும்.

40. நிகழ் சரக்கு இது ஒரு வகை எதிர்கால சரக்கு ஆகும். இது விற்பவர் கைவசம் வந்து சேர்வது, எதிர்காலத்தில் நடக்கும், நிகழ்ச்சியைப் பொறுத்தது.

அனைத்து கேள்விகளுக்கும் விடையளி: 7X5=35

41.அ. நவீன மேலாண்மைக் கோட்பாடுகள்:

வேலைப்பகிர்வு:- தொழிலமைப்பின் மொத்த பணிச்சமையும் பகிர்வு செய்யப்பட வேண்டும்.

ஒழுங்குமுறை:- கீழ்படிதல் முறைப்படி நடத்தல், அதிகாரத்தை மதித்தல் ஆகியவை நிறுவனம் நன்கு நடைபெற அவசியம் ஆகும்.

கட்டளையொருமை:- ஒவ்வொரு கீழ்ப்பணியாளரும் ஒரே ஒரு மேலதிகாரிடமிருந்து மட்டுமே கட்டளைகளை பெற வேண்டும்.

ஆணையுரிமை வரிசை:- ஆணையுரிமையின் வரிசை உயர்மட்ட அலுவலரிடமிருந்து கீழ் மட்டத்தில் உள்ள பணியாளர் வரை படிப்படியாக கீழ்நோக்கி வர வேண்டும்.

ஊதியம்:- ஊதியம் என்பது பணியாளர்களின் பணிக்கு கொடுக்கப்படும் விலையாகும்.

41.ஆ. பங்குகள்	கடன் பத்திரங்கள்
பங்கு முதலில் ஒரு பங்கு	இது ஒரு கடன் ஆவணம்
பங்குகளை வைத்திருப்பவர் உரிமையாளர்	கடன்பத்திரங்களை வைத்திருப்பவர் கடனீந்தோர்
பங்காதாய வீதம் மாறக்கூடியது	வட்டிவீதம் நிலையானது
வாக்களிக்கும் உரிமை உண்டு	வாக்களிக்கும் உரிமை இல்லை
சில நிபந்தனைக்குட்பட்டு தள்ளுபடியில் வெளியிட முடியும்	கடன்பத்திரங்களை தள்ளுபடியில் வெளியிடலாம்

42.அ. பணிசார் தொழில் முனைவோரின் தன்மையை விவரி.

புதுமை படைக்கும் தொழில் முனைவோர்:- புதுமை புகுத்திக் கொண்டே இருப்பவர். புதிய தொழில் நுட்பம் மூலம் உற்பத்தியை பெருக்குவது.

மாதிரியை பின்பற்றும் தொழில்முனைவோர்:- சந்தையில் கிடைக்கும் பொருட்களை வேறுமுறையில் வடிவமைப்பவர்கள்.

காலம் கடத்தும் பழமைவாத தொழில் முனைவோர்:- இவர்கள் புதுமை புகுத்துவதில் தயக்கம் காட்டுபவர்கள். தொழிலை மூட வேண்டிய சூழ்நிலை வந்தால் மட்டுமே மாற்றத்தை பின்பற்றுவார்கள்.

மந்தமான தொழில் முனைவோர்:- இவர்கள் தொழிலில் மாறுதல்களை ஏற்க விரும்பாதவர்கள்.

**42.ஆ. பல்வேறு வகையான நிதிச்சந்தைகள்:**  
நிதிச்சந்தைகள் நிதிகோருதல் அடிப்படையில் பிரிக்கப்படுகின்றன.

**வகை:-** கடன் சந்தை :- கடன் கருவிகளை வணிகம் செய்வது (எகா) அரசு பத்திரங்கள்

**சமநிலை பங்குச் சந்தை:-** பங்குகளை வணிகம் செய்வது (எகா) நிறும பங்குகள்

**முதிர்வு:-** பணச்சந்தை:- குறுகிய காலத்தில் முதிர்வு அடைவது (ஒரு ஆண்டுக்குள்) (எகா) கருவூலச்சீட்டு

**மூலதனச் சந்தை:-** நீண்ட காலத்தில் அடைவது (ஓராண்டுக்கு மேல்) (எகா) பங்குகள்

**வெளியீட்டுக்காலம்:-** முதல்நிலைச் சந்தை :- புதிய வெளியீடுகளுக்கான சந்தை

**இரண்டாம் நிலைச் சந்தை:-** ஏற்கனவே வெளியீடு செய்யப்பட்ட பங்குகளுக்கான சந்தை

**வழங்கல்:-** உடனடிச் சந்தை:- ஆவணமும், ரொக்கமும் உடனடியாக பெறுதல்.

**எதிர்கால சந்தை:-** ஆவணமும், ரொக்கமும் பின் ஒரு நாளில் பெறுதல்.

**அமைப்பு:-** பரிமாற்றக வர்த்தகச் சந்தை:- ஒழுங்கு நடைமுறைகளை கொண்ட அமைப்பு (பங்கு மாற்றகம்)

**உடனடி சந்தை:-** வழக்கமான நடைமுறைகளை கொண்டது.

**43.அ. செபியின் பணிகளை விவரி**  
போதுமான கல்வி மற்றும் வழிகாட்டல் மூலம் முதலீட்டாளர்களின் நலனை பாதுகாக்கிறது. பங்குச் சந்தைகளில் வியாபாரத்தை ஒழுங்குபடுத்துதல் மற்றும் கட்டுப்படுத்துதல். பத்திரங்களில் உள்வழி வர்த்தகத்தை தடை செய்கிறது.

நிதி இடைத்தரகர்களுக்கு பொருத்தமான பயிற்சி அளித்தல். மத்திய அரசால் வழங்கப்படும் செயல்பாடுகளை செயல்படுத்துதல்.

**43.ஆ. பயிற்சியின் பல்வேறு முறைகள்**  
**வழிகாட்டும் பயிற்சி முறை:-** ஒரு பணியாளர் தங்களின் அறிவு மற்றும் அனுபவத்தை பகிரிந்து கொள்ளும் செயல் முறை ஆகும்.

**பணி சுழற்சி முறை:-** பணியாளரை ஒரு வேலையிலிருந்து மற்றொரு வேலைக்கோ அல்லது ஒரு துறையிலிருந்து மற்றொரு துறைக்கோ மாற்றப்படுவதாகும்.

**மின்னணுகற்றல்முறை:-** வகுப்பறையில் அல்லது அலுவலகத்தில் தொழில்நுட்ப செயல்முறையை பயன்படுத்துவது.

**குழு கலந்துரையாடல் முறை:-** ஒரு தலைப்பை விவாதிக்க இந்த முறையின் கீழ் பங்கேற்பாளர்கள் பல்வேறு குழுக்களாக பிரிக்கப்படுகிறார்கள்.

**சூழ்நிலை ஆய்வு முறை:-** ஒரு குறிப்பிட்ட சூழ்நிலையில் தீர்வினைக் கண்டுபிடிக்க பயன்படுவதாகும்.

44.அ. மாற்றுச்சீட்டு	காசோலை
குறிப்பிட்ட நபர் மீது எழுதப்படும்.	வங்கியர் மீது மட்டும் எழுதப்படும்.
சலுகை நாட்கள் - மூன்று	சலுகை நாட்கள் இல்லை.
அந்நிய மாற்றுச்சீட்டு மூன்று படிக்களில் தயாரிக்கப்படுகிறது.	எதுவும் இல்லை.
மாற்றுச்சீட்டை கீறலிட முடியாது.	காசோலையை கீறலிட முடியும்.
வருவாய் தலை ஒட்ட வேண்டும்.	வருவாய் தலை ஒட்ட வேண்டியதில்லை.

**44.ஆ. சந்தையிடுகையின் பரிணாம வளர்ச்சி**  
**பண்டமாற்று முறை:-** பண்டங்களுக்கு இணையாக பண்டங்களை மட்டுமே மாற்றிக் கொள்ளுதல்.

**உற்பத்தி சார்ந்தது:-** நுகர்வோரின் விருப்பங்களுக்கு மாறாக லாப நோக்கத்தோடு அதிக அளவில் உற்பத்தி செய்யப்பட்டது.

**விற்பனை சார்ந்தது:-** விற்பனையே ஒரு முற்போக்கு காரணியாக கருதப்படுகிறது.

**சந்தையிடுகை சார்ந்தது:-** விற்பனை செய்ய வாடிக்கையாளர்களின் முக்கியத்துவம் உணரப்பட்டது.

**நுகர்வோர் சார்ந்தது:-** நுகர்வோருக்கு சுவை, விருப்பம், மனநிறைவு ஏற்படுத்துவதற்கு பொருள்களுக்கு முக்கியத்துவம் அளிக்கப்பட்டது.

**45.அ. நுகர்வோர் எவ்வாறு சுரண்டப்படுகிறார்கள்?**  
**அதிகவிலைக்கு விற்பனை:-** பொருளின் விலையைவிட கூடுதலானவிலையில் விற்பனை நுகர்வோரை ஏமாற்றுகின்றனர்.

**கலப்படம்:-** உணவுப் பொருட்களில் உடலுக்கு கேடு செய்யும் பொருட்களை இலாபத்துக்கு ஆசைப்பட்டு கலப்படம் செய்கின்றனர்.

**போலியான பொருட்கள்:-** மக்கள் மத்தியில் பிரபலமாக உள்ள பொருட்களை போலியாக செய்து விற்பனை நுகர்வோர்களை ஏமாற்றுகின்றனர்.

**செயற்கை பற்றாக்குறை:-** வியாபாரிகள் பொருட்களை இருப்பு வைத்துக் கொண்டு இருப்பு இல்லை என செயற்கைப் பற்றாக்குறையை ஏற்படுத்தி இலாபம் ஈட்டுகின்றனர்.

**தரக்குறைவு:-** கட்டுமானம் செய்து விற்கப்படும் பொருட்களைத் திறந்து பார்த்தால் பல சமயங்களில் தரம் குறைந்த பொருட்களே இருக்கும்.

45.ஆ. வியாபாரத்தின் நுண்ணிய சூழல் காரணிகளை விளக்குக.

நிதி அளிப்பவர்:- வணிகம் சிறந்த முறையில் இயங்க முக்கிய பங்கு வகிப்பவர்கள் கடனீட்டு பத்திரதாரர்கள் மற்றும் நிதி நிறுவனங்கள் ஆகும்.

சரக்கு விற்பனையாளர்கள்:- சரக்கு விற்பனையாளர்களின் முக்கியத்துவத்தை நிறுவனங்கள் உணர்ந்து அவர்களுடன் நல்ல உறவை வளர்க்க வேண்டும்.

சந்தையிடுகைஇடைநிலையர்கள்:-இவர்கள் நிறுவனத்தையும், நுகர்வோரையும் இணைக்கும்பாலமாக திகழ்கின்றனர்.

வாடிக்கையாளர்கள்:- வாடிக்கையாளரே வணிகத்தின் மன்னராக கருதப்படுகிறார். வியாபாரத்தின் நோக்கம் அதன் வாடிக்கையாளரின் தேவையை நிறைவேற்றுவதாகும்..

போட்டியாளர்கள்:- அனைத்து நிறுவனங்களும் எல்லா நிலைகளிலும் போட்டியை எதிர்கொள்ள வேண்டியுள்ளது.

46.அ. பல்வேறு வகையான சோதனைகள் மனோபாவச் சோதனை:- விண்ணப்பதாரரின் மனநிலையை அளவிடும் சோதனை ஆகும்.

அடைவுச் சோதனை:- விண்ணப்பதாரரின் அடைவுத் திறனை அளவிடும் சோதனையாகும். கல்வி நிறுவனங்கள் வழக்கமாக நடத்தப்படும் தேர்வுகள்.

நுண்ணறிவுச்சோதனை:-

இதுமுளையின் சிந்திக்கும் ஆற்றல், மனத்திறன், நுண்ணறிவு போன்றவற்றை சோதித்தல்.

முடிவெடுக்கும் திறன் சோதனை:- இச்சோதனை விண்ணப்பதாரர்களின் சூழ்நிலைக்கேற்ப முடிவெடுக்கும் திறனை சோதிக்க பயன்படுகிறது.

ஆர்வச் சோதனை:- தேர்ந்தெடுக்கப்பட்டவர்களின் ஆர்வம் எத்துறையில் மிகுதியாக உள்ளதோ அத்துறையில் பணியை ஒதுக்குதல்.

46.ஆ. பலவகையான நிறுமக் கூட்டங்கள்:

சட்டமுறைக் கூட்டம்:- பொது நிறுமம் தொழில் தொடங்கிய தேதியிலிருந்து ஒரு மாதத்திலிருந்து 6 மாதத்திற்குள் பங்குனர்கள் கூட்டத்தை கூட்ட வேண்டும். இதனை சட்டமுறைக் கூட்டம் என்கிறோம்.

ஆண்டுப் பொதுக் கூட்டம்:- ஒவ்வொரு ஆண்டும் நிறுமத்தில் இயல்பான நடவடிக்கை குறித்து ஆலோசிக்க கூட்டப்படும் கூட்டம்.

சிறப்புக் கூட்டம்:- சில அவசர வியாபார முடிவுகளை எடுக்க இரு ஆண்டு பொதுக் கூட்டங்களுக்கு இடையே கூட்டப்படும் கூட்டம்.

இயக்குநர் அவைக் கூட்டம்:- நிறுமத்தின் நடவடிக்கைகள் குறித்து இயல்பான முடிவுகளை எடுப்பதற்காக இயக்குனர்களால் கூட்டப்படும் கூட்டம்.

வாரியக் குழுக் கூட்டம்:- ஒவ்வொரு பொது நிறுமமும் தணிக்கைகுழு கூட்டத்தைக் கூட்ட வேண்டும். ஆண்டுக்கு குறைந்தது நான்கு முறை கூட்ட வேண்டும்.

47.அ. திருமதி. புஷ்பலதா தொழில் பயணத்தில் எதிர்கொள்ளும் பிரச்சனை

நிதிப்பிரச்சனை:- மகளிர் தொழில் முனைவோர்களுக்கு தங்களின் தொழிலில் ஏற்படும் நிதிப்பற்றாக்குறையை சமாளிப்பது மிகப்பெரிய சவாலாக உள்ளது.

ஆதரவு இன்மை:- கணவன், பிள்ளைகள், பெற்றோர்கள், நண்பர்கள் அருகில் வசிப்பவர்கள் என பலரின் ஒத்துழைப்பு தேவைப்படுகிறது.

கடும் போட்டி:- மகளிர் தொழில் முனைவோர்கள் தொழில் கடுமையான போட்டியை எதிர்கொள்கின்றனர்.

கல்வியறிவு இன்மை:- குறைவாக படித்துள்ள மகளிர் தொழில் முனைவோர்கள் தொழில் தொடர்பான கருத்துக்களை முழுவதுமாக புரிந்து கொள்ள முடியவில்லை.

சார்ந்து வாழும் கலாச்சாரம்:- பல சம்பவங்களில் மகளிர் தன் வாழ்நாள் முழுவதும் நம் நாட்டில் பிறரை சார்ந்து வாழ்ந்து வருகின்றனர்.

47.ஆ. மாதிரி காண்பித்து விற்கப்படும் சரக்கை பொருத்தவரை நிபந்தனைகளுக்கு உட்பட்டு வாங்குபவர் பொருளை விற்பவருக்கு திருப்பிக் கொடுக்க முடியுமா - முடியும் காரணம்

பெரும்பான்மை சரக்குகள் மாதிரி சரக்கின் தன்மை பெற்று இருக்க வேண்டும்

சரக்கினை மாதிரியுடன் ஒப்பிட்டு பார்க்கும் வாய்ப்பினை வாங்குனர் பெற்றிருக்க வேண்டும்

விற்பனை செய்ய முடியாத குறைபாடு எதுவும் அந்த சரக்குக்கு இருக்கக் கூடாது